

### MANAGER DE COMMERCE TEMPS COMPLET – REMPLACEMENT CONGE MATERNITE

Située au cœur du Département de l'Isère, Bièvre Isère est une communauté de communes en pleine croissance, comptant 50 communes pour environ 58 000 habitants.

La Direction Développement Economique et Touristique de Bièvre Isère Communauté conduit une politique volontariste et structurée d'accompagnement de l'économie de proximité. Le manager de commerce a pour missions de décliner de manière opérationnelle la politique de maintien et de développement du commerce sur le territoire, tout en assurant un lien étroit avec les acteurs économiques de proximité et les communes.

Le manager de commerce sera également missionné au sein des communes, pour les accompagner dans leur politique de développement de l'économie de proximité.

#### Et plus spécifiquement :

Vous pilotez la stratégie commerciale sur le territoire de Bièvre Isère et mettez en œuvre des actions de la collectivité en matière de développement commercial et artisanal :

- Vous mettez en place la stratégie du territoire en matière de développement commercial et artisanal (définition des objectifs) ;
- Vous élaborez des propositions d'actions contribuant à la mise en œuvre des orientations stratégiques communautaires (définition des moyens) ;
- Vous accueillez, informez et conseillez les porteurs de projets (commerçants, artisans, unions commerciales ...) ;
- Vous accompagnez les porteurs de projets dans le montage de leur dossier de demande de subvention ;
- Vous développez et animez des partenariats autour des projets ;
- Vous assurez une fonction d'expertise et de conseil auprès des élus ;
- Vous développez et commercialisez l'opération commerciale locale des chèques cadeaux BI Happy Shopping.

Vous accompagnez les communes dans leur stratégie commerciale :

- Vous assurez une fonction d'expertise et de conseil auprès des élus municipaux ;
- Vous mettez en place la stratégie de la commune en matière de développement commercial et artisanal (définition des objectifs).

Vous animez le réseau d'acteurs économiques :

- Vous êtes l'interlocuteur privilégié des commerçants, artisans et prestataires de services au quotidien ;
- Vous fédérez les professionnels (associations, ateliers collaboratifs, événements ...) ;
- Vous accompagnez la modernisation des outils de travail : numérique, agencement, communication... ;
- Vous développez et entretenez un réseau de partenaires (consulaires, associations, institutionnels, privés, agences immobilières) ;
- Vous impulsez et coordonnez les animations commerciales collectives et les événements de promotion de l'économie de proximité

Vous accompagnez les porteurs de projets et lutez contre la vacance :

- Vous accueillez les nouveaux commerçants et les porteurs de projet : présentation du territoire, orientation, appui aux démarches ;
- Vous lutez contre la vacance commerciale dans les centres-bourgs : travail avec les agences immobilières, les propriétaires et reconversion des locaux ;
- Vous identifiez et incitez des investisseurs et porteurs de projet à s'implanter sur le territoire.

Vous assurez la promotion économique du territoire pour renforcer son attractivité :

- Vous réalisez des actions de communication (articles, site internet, communication) à destination des acteurs économiques pour valoriser l'économie de proximité ;
- Vous alimentez la Bourse aux locaux vacants pour diffuser l'offre foncière et immobilière disponible.

### PROFIL ATTENDU

- Vous êtes de formation supérieure (Bac+3 à Bac+5) en développement territorial, en économie, aménagement ou équivalent
- Vous connaissez les acteurs du développement économique et de la création d'entreprises
- Vous avez des connaissances sur le fonctionnement des collectivités territoriales
- Vous maîtrisez les outils de planification, de suivi et d'évaluation d'un projet
- Vous connaissez les éléments du droit commercial et de l'urbanisme commercial (la planification et les autorisations, etc...)
- Vous maîtrisez les outils numériques et digitaux (réseaux sociaux, outils collaboratifs...)
- Vous êtes autonome, dynamique, à l'écoute, réactif et vous avez le sens de l'initiative, de réelles capacités d'analyse économique et force de proposition
- Vous êtes disponible, motivé et vous maîtrisez les techniques de communication écrite et orale

### VOS CONDITIONS DE TRAVAIL SUR LE POSTE

- Temps complet, poste basé à Saint Etienne de Saint Geoirs
- Sur le cadre d'emploi des attachés
- Déplacements fréquents (permis B obligatoire)
- Salaire brut minimum 2 394 € (selon expérience)
- Protection sociale : participation employeur à la mutuelle santé et à la prévoyance
- Action sociale : COS38, amicale du personnel et titres restaurant
- Forfait Mobilité Durable

A pourvoir au plus tôt

Jury de recrutement : mercredi 08 juillet 2026 au matin

Renseignements : Christelle DE BERSUDER, Directrice de la direction développement économique et tourisme au 04.76.65.43.03 ou par mail à [christelle.debersuder@bievre-isere.com](mailto:christelle.debersuder@bievre-isere.com)

Postulez au plus tard le 28/06/2026 à [recrutement@bievre-isere.com](mailto:recrutement@bievre-isere.com)